

---

# KOSGEB GİRİŞİMCİLİK KURSU NAZİLLİ UYGULAMASI

Lütfi ÖZKAL

(Genel Sekreter)

Senem GÜRSOY

Akreditasyon ve KYS Temsilcisi

Nisan 2018

# KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Kursu Nedir, Ne işe Yarar?

---

## ÖNEMLİ NOTLAR

- KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Kursu, yeni işletme açacak girişimcileri desteklemek ve bilgilendirmek amacıyla oluşturulmuş bir programdır.
- Bu kursa katılan kursiyerlere verilen sertifika neticesinde her bir girişimci adayı, işletmesini açtıktan sonra 50.000 TL hibe ve 100.000 TL faizsiz ve 2 yıl geri ödemesiz kredi imkanına kavuşmaktadır.
- Süreç içerisinde işletmenin faal olmaması (sertifika tarihine kadar) ve girişimci adayının en az 1 tam yıl aynı faaliyette bulunmuş bir girişiminin olmaması gerekmektedir.
- Girişimci adayları ortaklığın en az % 30'u ve imza yetkisi kendilerinde bulunmak suretiyle girişimcilik desteği ile şirket kurabilirler ve ortak olabilirler.
- 1. dereceden akrabaları olmamak koşuluyla işletme devralabilirler.
- Devraldıkları işletmeler için alacakları makine – ekipman desteğinde en fazla 2 yıllık olma şartı aranır. Daha eski makine ve ekipmanlara destek sağlanmaz.

# KOSGEB GİRİŞİMCİLİK DESTEĞİ UNSURLARI

DESTEK UNSURU		ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI (%) (1.ve 2. Bölge)	DESTEK ORANI (%) (3., 4., 5. ve 6. Bölge)
İşletme Kuruluş Desteği		2.000	-	-
Kuruluş Dönemi Makine, Teçhizat, Ofis Donanım ve Yazılım Desteği	Geri Ödemesiz	18.000	60 Kadın Girişimci, Gazi, Birinci derecede şehit yakını veya Engelli Girişimciye %80 uygulanır.	70 Kadın Girişimci, Gazi, Birinci derecede şehit yakını veya Engelli Girişimciye %90 uygulanır.
İşletme Giderleri Desteği		30.000		
Geri Ödemesiz Destekler Toplamı		50.000		
Sabit Yatırım Desteği	Geri Ödemeli	100.000		

**Kaynakça:** [www.kosgeb.gov.tr](http://www.kosgeb.gov.tr)

- Girişimci, kuruluş giderleri için sabit 2.000,00 TL almaktadır.
- İşletme gideri ve makine – ekipman desteğinden dilediği bir tanesinden 45.000,00 TL'den fazla olmamak üzere toplamda en fazla 50.000,00 TL hibe desteği alabilmektedir.
- Destek alacağı makine – ekipman faturalarının ödemesinin banka yoluyla ya da kişinin kendi kredi kartı ile yapılması gerekmektedir.

# KURSIYER SEÇİMİ NASIL YAPILIR, KRİTERLER NELERDİR?

---

Kursiyer seçimi genelde mülakat usulü ile yapılmaktadır. Mevzuatta seçim kriterleri ile ilgili bir usul ya da tanım bulunmamakla birlikte 2018 yılında kursiyerlerin e-Devlet üzerinden müracaat etmeleri istenmektedir.

Nazilli Ticaret Odası olarak kursiyerlere 2015 yılından itibaren yazılı birtakım sorular sorarak kişinin bilgi ve birikimi ölçülmeye çalışılmaktadır.

Genel olarak imkanlar el verdiğince kurslardan fazla sayıda adayın yararlandırılması iyidir. Hem adayların bilgilendirilmesi açısından hem de gelecekte girişimde bulunmak isteyen kişilerin sertifikalanması açısından kurs önem arz etmektedir.

Girişimcilik sertifikası kullanma tarihi olmayan ve ulusal geçerliliği olan bir sertifikadır ve girişimci adayı dilediği her yerde sertifikasını kullanabilir.

# GİRİŞİMCİLİK SEÇMELERİNDE ADAYLARA SORULAN SORULAR - 1

## Soru - 01

Kurmayı  
Düşündüğünüz  
İş Hakkında  
Kısaca Bilgi  
Veriniz.

## Soru - 02

KOSGEB Hibe Desteği Siz  
Gerekli Harcamaları  
Yaptıktan Sonra Verileceği  
İçin Kuruluş İçin Gerekli  
Olan Finans Kaynağını  
Tedarik Etmeniz  
Gerektilir.  
İşletmenizin İlk Kuruluşu  
İçin (Kuruluş Masrafları,  
Makine-ekipman, Ofis  
Donanımı Vb.) Gerekli Olan  
Finans Kaynağını Nereden  
Bulmayı Düşünüyorsunuz?

## Soru - 03

İşletme kurmak için  
bir bölge ya da yer  
belirlediniz mi?  
İşletmenizi nerede  
kurmak istediğinizi  
belirtiniz. (Özellikle  
il/ilçe belirtiniz.)

# GİRİŞİMCİLİK SEÇMELERİNDE ADAYLARA SORULAN SORULAR - 2

## Soru - 04

Kurmayı düşündüğünüz iş ile ilgili deneyiminiz var mı? Deneyiminizden kısaca bahsediniz.

## Soru - 05

Neden bu işi yapmak istiyorsunuz, sizin farkınız nedir? Anlatınız.

## Soru - 06

Müşterinizin bulunduğu pazarı tanımlayınız. Pazarınızdaki müşteri sayınızı ve müşteri profilinizi tespit edebildiğiniz kadarıyla detaylıca anlatınız. (Kimler sizden alış – veriş yapacak, kimlere ürün satmayı hedefliyorsunuz?)

# GİRİŞİMCİLİK SEÇMELERİNDE ADAYLARA SORULAN SORULAR - 3

## Soru - 7

Rakiplerinizi güçlü ve zayıf yönleri ile tanımlayınız, tespit ettiğiniz rakiplerinizin ismini belirtiniz.

## Soru - 8

İşletmenizi açmak için almayı düşündüğünüz makine – ekipmanları, ofis donanımlarını fiyatları ile birlikte belirtiniz.

## Soru - 9

Ekleme istediğiniz notunuz varsa ilave ediniz.

# EĞİTİM – EĞİTMEN MODÜLÜ

---

- Eğitimler toplam 32 saatten oluşup genel olarak iş planı modüllerinin anlatılmasıyla gerçekleştirilmektedir.
- KOSGEB girişimcilik kursları ücretsiz olarak verilmektedir.
- Kendi işini kurmak isteyen tüm Türkiye vatandaşlarına katılım hakkı sağlanmaktadır.
- Girişimcilik eğitim programında aynı modülden daha önce yararlanmamış olmak gerekmektedir.
- Eğitimlerde devam zorunluluğu vardır.
- KOSGEB kurs tarihleri KOSGEB' in resmi internet sayfası üzerinden paylaşılmaktadır.
- Eğitimlerde KOSGEB tarafından belirlenen yeterliliklerin bulunması ve KOSGEB Eğitmeni listesinde yer alması şartı aranmaktadır.



# KOSGEB İŞ PLANI

## Bölüm 1 – Genel Bilgiler

Bu bölümde girişimciye ait bilgilerden ve iş fikrinden kısaca bahsetmesi istenmektedir.

## Bölüm 2 - Girişimciye, Ortaklarına ve İşletmeye İlişkin Bilgiler

Bu bölümde 5 alt başlıkta girişimcinin neden tek başına ya da ortakları ile iş kurduğunu, iş fikri seçme nedenini, işletmenin misyonunu ve vizyonunu, kısa vadeli, orta ve uzun vadeli hedeflerini anlatması istenmektedir.

## Bölüm 3 - Pazar Bilgileri ve Pazarlama Planı

Bu bölümde 11 alt başlıkta girişimcinin pazarın büyüklüğü ve hedeflenen Pazar payı, Pazar profili, rakip analizi, üretim/pazarlama/satış hedefleri (en az 1 yıllık rakamlardan oluşan tablo halinde), sektörel gelişmeler, fırsatlar ve tehditlere ilişkin değerlendirmeler, ürün/hizmet tanımı, ürün/hizmet fiyatının nasıl oluşturulduğu, yer seçimi ve nedeni, müşteriye ulaşım kanalları ve ürün/hizmet tanıtım planı bilgilerini paylaşması istenmektedir.

# KOSGEB İŞ PLANI

---

## Bölüm 5 - Yönetim Planı

Bu bölümde girişimciden 2 alt başlık halinde organizasyon şeması ve personel niteliği, görev ve sorumluluklarına ilişkin bilgi aktarması istenmektedir.

## Bölüm 6 - Finansal Plan

Bu bölümde girişimciden 5 alt başlık halinde başlangıç maliyetleri ve diğer başlangıç giderleri, işletme giderleri, nakit projeksiyonları, kara geçiş noktası, öz kaynak veya diğer kaynaklardan sağlanacak finansman desteği bilgilerinin paylaşılması talep edilmektedir.

## Bölüm 4 - Üretim / Hizmet Planı

Bu bölümde 3 alt başlıkta girişimcinin üretim/hizmet sunum sürecinin aşamaları, iş akış şeması, üretim/hizmet sunum sürecinde gerekli olan standartlar, belgeler, ruhsat ve izinler hakkında bilgi vermesi istenmektedir.

# SEKTÖRLERE GÖRE DAĞILIM

%15,8

Lokanta, Yemek Salonu, Restoran

%9,5

Kafeterya, Kiraathane, Çay Bahçesi

%9,1

Tekstil, Çeyiz, Giyim

%8,3

Yerli Ürünler ve Gıda Ticareti

%7,5

Tarım ve Hayvancılık Faaliyetleri

%6,6

Market, Büfe

%6,2

Atölye ve Üretim Faaliyetleri

%4,6

Oto Tamir, Ekspertiz ve Yıkama Yağlama

%4,1

Düğün, Nişan, Eğlence v.b. Özel Gün Reklam

%3,7

Unlu Mamuller, Pastane



**Kaynakça:**

<http://naztic.org.tr/2k/sistem/odamiz/yayinlarimiz/uploads/nazillide-girisimcilik-egilimi-636548305468526144.pdf>

# MÜRACAAT EDENLERİN SEKTÖRLERE GÖRE DENEYİM ANALİZİ

	Deneyimlilerin Yüzdesi	Deneyimsizlerin Yüzdesi
Market, Büfe	%87,50	%12,50
Mobilya	%100	%0,00
Kafeterya, Kiraathane, Çay Bahçesi	%100	%0,00
Kuaför ve Güzellik Salonu	%14,29	%85,71
Fotoğrafçılık	%50	%50
Yerli Ürünler ve Gıda Ticareti	%55	%45
Unlu Mamuller, Pastane	%55,56	%44,44
Lokanta, Yemek Salonu, Restoran	%76,32	%23,68
Yazılım, Güvenlik, Bilişim Sistemleri	%100	%0,00
Tekstil, Çeyiz, Giyim	%72,73	%27,27

	Deneyimlilerin Yüzdesi	Deneyimsizlerin Yüzdesi
Tarım ve Hayvancılık Faaliyetleri	%50	%50
Organik Gübre Yetiştiriciliği	%66,67	%33,33
Oto Tamir, Ekspertiz ve Yıkama Yağlama	%81,82	%18,18
Turizm Acenteliği	%0,00	%100
Düğün, Nişan, Eğlence v.b. Özel Gün Reklam	%40	%60
Atölye ve Üretim Faaliyetleri	%80	%20
Çiçekçilik	%50	%50
Eğitim, Sağlık ve Spor Faaliyetleri	%100	%0,00
Diğer	%59,38	%40,63

**Kaynakça:**<http://naztic.org.tr/2k/sistem/odamiz/yayinlarimiz/uploads/nazillide-girisimcilik-egilimi-636548305468526144.pdf>

---

## ANKET SONUÇLARI

## Soru - 1

Anketlere bakıldığında; girişimcilik kurslarına katılan kursiyerlerin ortalama %86'sı 1 yıl içerisinde kendi işletmelerini kurmayı planlamaktadır. Öte yandan Nazilli'de son yıllarda her yıl ortalama 800 civarında kişinin girişimcilik kurslarına başvurduğu ve bu adayların ortalama %40'ının kurslara katılmaya hak kazandıkları görülmektedir. Ayrıca kurslara katılan girişimcilerin her yıl ortalama %10'unun kendi işletmelerini kurdukları da gözlenmektedir.

### Kurs Esnasında

Kurstan sonra 1 yıl içerisinde işletmenizi açmayı düşünüyor musunuz?	
Evet	Hayır
71 Kişi	25 Kişi
72%	25%
Soruya cevap veren kişi sayısı: 96	

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Girişimcilik kursundan sonra ne kadar süre içerisinde işletmenizi açtınız?				
6 ay içerisinde	6 ay - 1 yıl içerisinde	1 yıl - 3 yıl arasında	3 yıl ve 5 yıl arasında	5 yıl ve üzeri
36 Kişi	4 Kişi	7 Kişi	2 Kişi	0 Kişi
72%	8%	14%	4%	0%
Soruya cevap veren kişi sayısı:				49



## Soru - 2

Girişimci adaylarının %20'sinin kurslara katıldıktan sonra iş fikrinin değiştiği görülürken, işletmesini açan yeni girişimcilerin ise %12'sinin işyeri açma aşamasında iş fikirlerinde değişiklik yaptıkları sonucuna varılmaktadır.

### Kurs Esnasında

Girişimcilik kursuna katılmadan önceki iş fikrinizde bir değişiklik oldu mu?	
Evet	Hayır
14 Kişi	84 Kişi
14%	85%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	98

### İşletmesini Açtıktan Sonra

İşletmenizi açarken kurs öncesi planlamış olduğunuz işkolunda değişiklik oldu mu?	
Evet	Hayır
6 Kişi	44 Kişi
12%	88%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	50

## Soru - 3

Yeni girişimci adaylarının kurslar esnasında kurmayı düşündükleri işten aylık beklentileri ortalama 10.229 ₺ iken, işletmesini açan girişimcilerin ortalama gelir miktarının 4.383 ₺ olduğu görülmektedir.

### Kurs Esnasında

Kurmayı düşündüğünüz işte aylık gelir beklentinizi yazınız.	
Ortalama gelir beklentisi:	7.732 ₺
Soruya Cevap Veren Kişi Sayısı:	83

### İşletmesini Açtıktan Sonra

İşletmenizden sağladığınız mevcut aylık geliriniz ne kadar?	
Ortalama gelir:	4.383 ₺
Soruya cevap veren kişi sayısı:	40

## Soru - 4

Nazilli Ticaret Odası girişimcilik eğitimlerine katılan adayların toplamda yaklaşık %89'u eğitimlerin kalitesini «İyi» ve «Çok İyi» olarak cevaplandırmıştır. Kursların ardından kendi işyerini kuran işletme sahipleri de yaklaşık %86'sı eğitimlerin kalitesini yine «İyi» ve «Çok İyi» olarak cevaplandırmışlardır.

### Kurs Esnasında

Soru - 6 Girişimcilik kursundan aldığımız eğitimin kalitesini değerlendiriniz				
Çok iyi	İyi	Orta	Kötü	Çok kötü
20 Kişi	60 Kişi	15 Kişi	1 Kişi	2 Kişi
20%	61%	15%	1%	2%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	98			

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Girişimcilik kursundan aldığımız eğitimin kalitesini değerlendiriniz.				
Çok iyi	İyi	Orta	Kötü	Çok kötü
16 Kişi	27 Kişi	6 Kişi	1 Kişi	0 Kişi
32%	54%	12%	2%	0%
Soruya cevap veren kişi sayısı:				50

## Soru - 5

Kursiyerler girişimcilik kurslarının, kendilerinin girişimci olmaları üzerinde yarattıkları etkiyi %88 oranında «İyi» ve «Çok İyi» olarak nitelendirirken, işletmesini açan yeni girişimciler de işletme açtıktan sonra kurslardan gördükleri faydayı %74 oranında «İyi» ve «Çok İyi» olarak değerlendirmişlerdir.

### Kurs Esnasında

Soru - 7 Girişimcilik kursunun girişimcilik eğiliminize olan katkısını değerlendiriniz				
Çok iyi	İyi	Orta	Kötü	Çok kötü
18 Kişi	64 Kişi	14 Kişi	0 Kişi	2 Kişi
18%	65%	14%	0%	2%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	98			

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Girişimcilik kursunun işletmenizi açtıktan sonra size olan faydasını değerlendiriniz.				
Çok iyi	İyi	Orta	Kötü	Çok kötü
12 Kişi	25 Kişi	11 Kişi	2 Kişi	0 Kişi
24%	50%	22%	4%	0%
Soruya cevap veren kişi sayısı:			50	

## Soru - 6

Kursiyer girişimci adayları girişimci olma isteklerinin en önemli gerekçesini %57 oranında iş fikrine güvenmeleri ile açıklarken, kendi işletmesini açanların da yaklaşık %50'si iş fikrine güvendikleri için böyle bir atılımda bulduklarını belirtmişlerdir.

### Kurs Esnasında

Neden girişimci olmak istediniz?					
Eğitimime uygun iş bulamadım	Ailemin zorlaması ile	Devlet destekleri cazip geldi	İstediğim ücret düzeyinde iş bulamadım	İş fikrime çok güveniyorum	Diğer
13 Kişi	0 Kişi	5 Kişi	7 Kişi	55 Kişi	26 Kişi
13%	0%	5%	7%	56%	26%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	106				

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Neden girişimci olmak istediniz?					
Eğitimime uygun iş bulamadım	İstediğim ücret düzeyinde iş bulamadım	Ailemin zorlaması ile	İş fikrime çok güveniyorum	Devlet destekleri cazip geldi	Diğer
5 Kişi	3 Kişi	1 Kişi	25 Kişi	7 Kişi	7 Kişi
10%	6%	2%	50%	14%	14%
Soruya cevap veren kişi sayısı:				48	

## Soru - 7

Girişimcilik kursuna katılan girişimci adayları girişimcilik desteğini değerlendirirken %72 oranında «iyi» ve «Çok iyi» olarak nitelendirmiş ancak işletmesini açan girişimcilerden desteği yeterli bulanların oranı %48 olarak ölçülmüştür.

### Kurs Esnasında

Girişimcilik desteğinin işletme açmanız için ne kadar yeterli olduğunu düşünöyorsunuz?				
Çok iyi	İyi	Orta	Kötü	Çok kötü
21 Kişi	51 Kişi	22 Kişi	2 Kişi	3 Kişi
21%	52%	22%	2%	3%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	99			

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Girişimcilik desteğinin işletme açmanız için ne kadar yeterli olduğunu düşünöyorsunuz?				
Çok iyi	İyi	Orta	Kötü	Çok kötü
7 Kişi	17 Kişi	19 Kişi	4 Kişi	2 Kişi
14%	34%	38%	8%	4%
Soruya cevap veren kişi sayısı:				49

## Soru - 8

Girişimcilik kursları sırasında kursiyerler bu eğitimlerin %34 eşit oranla lisede ve sadece işini açacak olanlara verilmesini uygun gördüklerini gözlemlenirken, işletmesini açan girişimcilerin ise %44 en yüksek oranla sadece işini açacak olanlara verilmesini uygun buldukları kanaatine varılmaktadır.

### Kurs Esnasında

Sizce girişimcilik eğitimleri ne zaman verilmeli?				
İlköğretim	Lise	Lisans / Lisansüstü	Bu şekilde sadece işini açacaklara verilmeli	Çok gereksiz bir eğitim, verilmesine de olur
14 Kişi	42 Kişi	6 Kişi	35 Kişi	2 Kişi
14%	42%	6%	35%	2%
Soruya cevap veren kişi sayısı:	99			

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Sizce girişimcilik eğitimleri ne zaman verilmeli?				
İlköğretim	Lise	Lisans / Lisansüstü	Bu şekilde sadece işini açacaklara verilmeli	Çok gereksiz bir eğitim, verilmesine de olur
2 Kişi	18 Kişi	6 Kişi	22 Kişi	0 Kişi
4%	36%	12%	44%	0%
Soruya cevap veren kişi sayısı:			48	

## Soru - 9

Kurslara katılan girişimciler için kurslar devam ederken kendilerinin en zayıf oldukları girişimcilik kavramının %29 oranında «işletme giderleri hakkındaki bilgiler» olduğu görülürken, işletme sahibi girişimcilerin ise en çok kullandıkları girişimcilik kavramı bilgisinin «Pazar hakkındaki bilgiler» olduğu gözlenmektedir.

### Kurs Esnasında

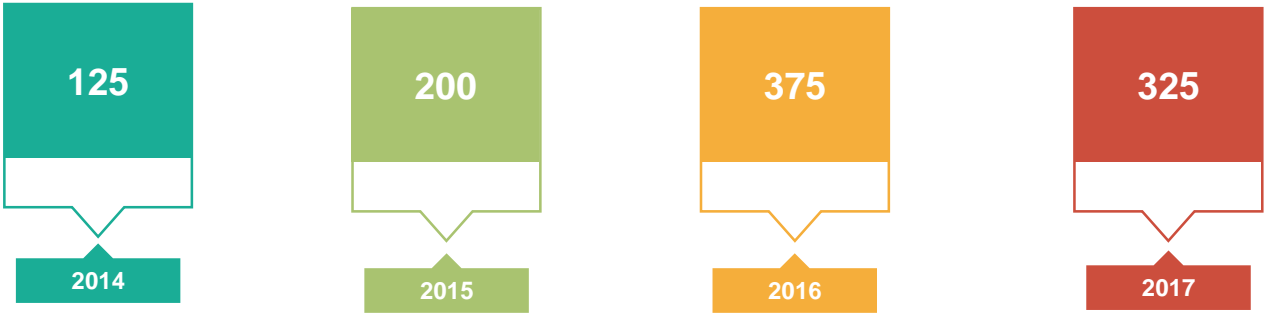
Girişimcilik kursunu tamamladınız. Kursa gelmeden önce girişimcilik kavramları hakkında bildiklerinizi düşününüz ve öğrendiklerinizi kıyaslayınız. En zayıf olduğunuz kavramı işaretleyiniz.					
Pazar hakkındaki bilgilerim	Rakiplerim hakkındaki bilgilerim	Kuruluş giderleri hakkındaki bilgilerim	Maliyetler ve satış rakamları hakkındaki bilgilerim	İşletme giderleri hakkındaki bilgilerim	
7 Kişi	13 Kişi	21 Kişi	34 Kişi	24 Kişi	
7%	13%	21%	34%	24%	
Soruya cevap veren kişi sayısı:	99				

### İşletmesini Açtıktan Sonra

Girişimcilik kursundan öğrendiğiniz işletme kavramına yönelik bilgilerden en çok hangisini kullanıyorsunuz?					
Pazar hakkındaki bilgilerim	Rakiplerim hakkındaki bilgilerim	Kuruluş gideri hakkındaki bilgilerim	Maliyetler ve satış rakamları hakkındaki bilgilerim	İşletme giderleri hakkındaki bilgilerim	Diğer
23 Kişi	2 Kişi	7 Kişi	8 Kişi	7 Kişi	1 Kişi
46%	4%	14%	16%	14%	2%
Soruya cevap veren kişi sayısı:				48	



Yıllara göre Nazilli Ticaret Odası tarafından düzenlenen girişimcilik eğitimlerine katılan kursiyer sayıları aşağıda yer almaktadır:



**Toplam:1025**

---

2014 – 2015 – 2016 – 2017 yıllarında toplam 1025 kişiye Girişimcilik eğitimi verilmiştir.

Nazilli Ticaret Odası girişimcilik eğitimlerine katıldıktan sonra işletmesini açan girişimci sayısı yaklaşık olarak 118 civarındadır.

(Oran %11,5)