



**Nazilli  
Ticaret  
Odası**

# Girişimcilik Kurslarının Nazilli'deki Etkileri

**Lütfi Özkal**  
Genel Sekreter

**Senem Üzgen Gürsoy**  
Kalite Yönetim Temsilcisi ve  
Akreditasyon sorumlusu

Girişimcilik özellikle son yıllarda ekonominin gelişmesi açısından önem arz eden bir husustur. Bu nedenle artık tüm dünyada girişimciler desteklenmekte ve bazı okullarda girişimciliğe dair eğitimler verilmektedir. Nazilli’de bu eğitimler Nazilli Ticaret Odası bünyesinde KOSGEB ve İŞKUR ile ortaklaşa verilmektedir.

NTO tarafından hazırlanan girişimcilik raporuna bakıldığında, raporda yer alan kurulan – kapanan şirket istatistiklerine istinaden Türkiye’de girişimcilik eğiliminin artışta olduğunu söylemek mümkündür. Doğru orantılı olarak, ilçemizde de girişimci sayısında artış olduğunu aynı raporda yer alan odamız Ticaret Sicil Müdürlüğü verilerinden çıkarmak mümkündür.

Yine NTO KOSGEB Temsilciliği kayıtlarından yola çıkacak olursak, Nazilli’ de son yıllarda her yıl ortalama 800 civarında kişinin girişimcilik kurslarına başvurduğu söylenebilir. Adayların ortalama %40 ının kurslara katılmaya hak kazandıkları da istatistiklerde ortaya çıkmıştır. Yine odamızın yaptığı araştırmalar sonucunda bu kursiyerlerin ortalama %10 unun kendi işletmelerini kurdukları tespit edilmiştir.

Kendi işyerini kuran girişimcilerin niteliklerini belirlemek ve girişimci olmadan önceki beklentilerinin karşılanma düzeyinin ölçülmesi amacıyla Nazilli Ticaret Odası Girişimcilik Okulu’ndan mezun olup işletme sahibi olan girişimcilere bir anket uygulaması yapılmıştır.

Anketlerin değerlendirilmesi ile Nazilli’ de girişimciliğe ilişkin bazı genel sonuçlara varılabilmektedir:

- Girişimcilerin %50 si iş fikirlerine çok güvendiklerini ve kendi işletmelerini kurmalarında teşvik edici en önemli unsurun iş fikirleri olduğunu belirtmektedir. Yoğun olarak gerekçe gösterilen bir diğer unsur ise %14 lük oran ile Devlet desteklerinin kendilerine cazip gelmesi ve işyeri açmaya teşvik etmesi olmuştur.
- Girişimcilik desteğini yeterli bulanların oranı %34 iken, %38 i desteklerin orta seviyede yeterli olduğunu düşünmektedir. %14 lük bir kısım ise desteği çok iyi seviyede yeterli bulmuşlardır.
- Girişimcilerin %46 sı girişimcilik eğitimlerinde öğrendiklerinden en çok pazar hakkında edindikleri bilgilerin işletme açtıktan sonra faydasını gördüklerini belirtmiştir. %16 sı ise maliyetler ve satış rakamlarına yönelik öğrendiklerinin kendilerine fayda sağladığını ifade etmektedir.
- Girişimcilik kurslarının süresini yeterli bulanlar %84 oranındadır. Eğitimlerin süresini fazla bulanlar %10 oranında iken, süreyi yetersiz bulanlar %4 oranındadır.
- Girişimcilerin %48 i kurslardan edindikleri bilgileri işletme kurma aşamasında yeterli görmektedir. %26 sı eğitimlerin çok iyi seviyede olduğunu düşünmektedir.
- Girişimcilik kursundan sonra ilk 6 ay içerisinde işletmesini açanlar büyük çoğunluğu oluşturmaktadır.

*Tablo 1- Girişimcilerin İşletme Açma Süreleri*

<b>1. Girişimcilik kursundan sonra ne kadar süre içerisinde işletmenizi açtınız?</b>				
<b>6 ay içerisinde</b>	<b>6 ay - 1 yıl içerisinde</b>	<b>1 yıl - 3 yıl arasında</b>	<b>3 yıl ve 5 yıl arasında</b>	<b>5 yıl ve üzeri</b>
72%	8%	14%	4%	0%

- Birçok girişimci, kurslara devam ederken faaliyete atılmayı düşündükleri sektörde işletmelerini açmıştır.

*Tablo 2- Sektör Değişirme Oranları*

<b>2. İşletmenizi açarken kurs öncesi planlamış olduğunuz işkolunda değişiklik oldu mu?</b>	
<b>Evet</b>	<b>Hayır</b>
12%	88%

Sektör değişikliği yapanların çoğu ise değişikliğin nedenini maddi imkansızlıklara bağlamıştır.

- Açmış oldukları iş kolunda daha önceden deneyim sahibi olan girişimci sayısı deneyimsizlerden çok daha fazladır.

*Tablo 3- Girişimcilerin Deneyim Durumları*

<b>3. Faaliyet gösterdiğiniz sektörde daha önce deneyiminiz var mı?</b>	
<b>Evet</b>	<b>Hayır</b>
38	12

- Girişimci işletmelerin aylık gelir miktarının ortalama 4.300 TL civarında olduğu ortaya çıkmıştır. İstisnai olarak birkaç girişimcinin çok yüksek gelir rakamları belirtmesi ortalamayı yükseltmiştir. Genel ortalama 3.000 TL civarındadır. Henüz işletmesini açmamış olan girişimcilere girişimcilik eğitimlerine devam ederken uygulanan anketlerde ortalama aylık gelir miktarı beklentilerinin 10.000 TL olarak hesaplanması, girişimci işletmelerin gelir seviyesinin beklentilerin altında kaldığını göstermektedir. Ayrıca %54 ü beklenen gelir miktarı seviyesinin çok altında kaldıklarını belirtmişlerdir. Aylık gelir miktarlarının dağılımı aşağıda Tablo4 teki gibi gerçekleşmiştir:

*Tablo 4 - Aylık Gelir Miktarları Dağılımı*

<b>1000 TL - 3000 TL</b>	<b>4000 TL- 6000 TL</b>	<b>7000 TL - 10000 TL</b>	<b>11000 TL ve Üzeri</b>
44%	24%	10%	2%

Aylık gelir miktarının en fazla olduğu fiyat aralığı 1000 TL – 3000 TL arasındadır. İşletme sahibi girişimcilerin %44 ü bu fiyat aralığında aylık gelir miktarına sahiptir. 4000 TL -6000 TL arasında gelir elde edenler ise %24 oranındadır.

- Girişimcilerin %40 ı işyerlerini açtıktan sonra 1 ile 3 yıl arasında kar elde etmeye başladıklarını belirtmişlerdir. %32 si ise ilk 6 ay ile 1 yıl içerisinde kara geçmiştir.

- İşletmelerin kuruluşları esnasında en çok harcama yapılan gider kalemi ‘işletme sermayesi’ dir. Bunu takiben ‘makine – ekipman giderleri girişimcilerin kuruluş sırasında harcama yaptıkları 2. Gider kalemidir.
- Girişimciler işletmelerin kuruluşlarında gerekli olan finansman kaynağı için %64 gibi yüksek bir oranda özsermayelerinden kullanmışlardır. Kaynak kullanımında %43 lük bir oranla borç almak yer almaktadır.
- İşletmesini açan girişimcilerin hibe desteği kalemlerinden en fazla kullandıkları desteğin kuruluş giderleri, sonrasında ise makina – ekipman desteği olduğu anlaşılmıştır. En düşük oranda kullanılan hibe desteği kalemi sabit yatırım desteğidir.
- Girişimcilerin büyük çoğunluğu, desteklerin yatırılmasının geciktirilmesinin bu süreçte kendilerini en çok zorlayan etken olduğunu düşünmektedir. Bürokratik engellerin kendilerine çok fazla zorluk yaşattığını belirten girişimciler ise % 14 oranındadır. Yasal prosedürlere uygun ödeme yapılması ve iş planı hazırlanması da %8 lik oranları ile diğer unsurlardan sonra girişimcileri bu süreçte zorlayan faktörler olmuştur. Diğer tüm zorlayıcı unsurlar aşağıda Tablo5 te gösterilmiştir.

*Tablo 5- Girişimci Olma Sürecinde Zorlayıcı Unsurlar*

<b>İş planı hazırlanması</b>	8%
<b>Yasal prosedürlere uygun ödeme</b>	8%
<b>İhtiyacım olan bilgiye anlık olarak ulaşamadım</b>	2%
<b>Bürokratik engeller</b>	14%
<b>KOSGEB online işlemlerin zorluğu</b>	2%
<b>KOSGEB uzmanları ile yaşadığım sorunlar</b>	0%
<b>Ücretli danışmanlık hizmeti aldım, çok fazla uğraşmadım</b>	0%
<b>Destek çok geç elime ulaştı</b>	34%
<b>İş planımın değerlendirildiği kurul</b>	4%
<b>Yasal prosedürlere uygun faturalandırma</b>	12%
<b>Diğer</b>	14%
<b>Belirtilmemiş</b>	2%

NTO girişimcilik eğitimlerinde girişimci adaylarına uygulanan anketler sonucunda hazırlanan Girişimcilik Raporu verilerine bakıldığında adayların girişimcilik sürecinde

ön plana çıkan beklentilerinin bir kısmının işletme kurduktan sonra karşılanmadığı ortaya çıkmıştır.

Örneğin; girişimcilik eğitimleri devam ederken işletmelerini açmayı planlayan girişimciler %86 oranında iken bu hayalini gerçekleştirebilenler kursiyerlerin %10 luk bir bölümü ile sınırlı kalmıştır.

İşletmesini açan girişimcilerin kurslar esnasında hayata geçirmeyi düşündükleri işfikirleri ile bir bağdaşma sözkonusu olduğu açıkça görülmektedir. Yani büyük çoğunluğu eğitimler sırasında düşündükleri projeleri hayata geçirerek işletmelerini kurmuşlardır.

Kurslardan sonra işyeri açan girişimciler genellikle projesine (işfikrine) güvendiğinden dolayı iş hayatına atılanlardır. Maddi gereksinimler yüzünden eğitimlere katılan kursiyerlerin birçoğu işyeri açmak için gerekli finansman kaynağını sağlayamamışlardır ve işletmelerini açamamışlardır.

Girişimcilerin işyerlerini kurmadan önce ortalama gelir miktarının işletme kurduktan sonra beklentilerinin çok altında kaldığı görülmektedir. Aşağıda tablo6 da işletmesini açmamış kursiyerlerin gelir beklentilerinin yer almaktadır:

*Tablo 6- Kursiyerlerin Aylık Ortalama Gelir Beklentileri*

<b>Toplam</b>	<b>2000-5000</b>	<b>6000-10000</b>	<b>10000-15000</b>
60	31	19	4
<b>Yüzde</b>	51,67%	31,67%	6,67%

Eğitim alan kursiyerlerin rakamsal beklentilerine bakıldığında, gerçekleşen rakamların çok altında kaldığı görülmektedir. Yani işletmesini açmadan önce bekledikleri gelir miktarını birçok girişimci yakalayamamıştır. Tablo6- Kursiyerlerin Aylık Ortalama Gelir Beklentileri ile Tablo4- Aylık Gelir Miktarları Dağılımı incelendiğinde bu oran açıkça görülmektedir.

**BÖLGENİN  
PARLAYAN YILDIZI**



Yeni Sanayi Mahallesi, Şehit Naci Ülker  
Bulvarı No:18/A Nazilli Aydın

0 256 315 9 315

[www.naztic.org.tr](http://www.naztic.org.tr)

[f naztic](#) [t nazticoda](#)

*Girişimcinin Destekçisi*